



BAC PRO COMMERCE

Durée de la formation : 2 ans

ACTIVITES PROFESSIONNELLES

Le Baccalauréat Professionnel Commerce forme des employés commerciaux qui interviennent dans tout type d'unité commerciale (sédentaire ou non, spécialisée ou généraliste, en libre-service ou en vente assistée) afin de mettre à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande.

Son activité consiste à :

- Participer à l'approvisionnement
- Accueillir et informer le client
- Lui présenter les caractéristiques des produits
- Le conseiller et conclure la vente
- Participer à l'animation de la surface de vente
- Participer à la gestion commerciale attachée à sa fonction

Il exerce son activité sous l'autorité d'un responsable.

Il doit s'adapter aux rythmes commerciaux et saisonniers dans le respect des contraintes réglementaires spécifiques aux différents secteurs.

Il doit faire face aux variations d'affluence de la clientèle.

RYTHME DE L'ALTERNANCE

- Semaines en alternance au CFA et chez l'employeur
- Semaines complètes en entreprise

RECRUTEMENT

Avoir validé une classe de seconde baccalauréat général, technologique ou professionnel.

UNITE DE FORMATION PAR APPRENTISSAGE (UFA) PROPOSANT CETTE FORMATION

Lycée Claude BERNARD
234 rue Philippe Héron – BP 475
69665 VILLEFRANCHE SUR SAONE Cedex
Tél : 04 74 02 72 72 – 04 74 02 72 89
<http://www2ac-lyon.fr/etab/lycees/lyc-69/bernard/>
<http://claudes-bernard.elycee.rhonealpes.fr/>

PLUS D'INFOS

<http://cfa.ac-lyon.fr/site>

CONTENU DE LA FORMATION

ENSEIGNEMENT GENERAL

- Histoire/Géo/Éducation Morale et Civique
- Mathématiques
- Anglais
- Espagnol
- Éducation Physique et Sportive
- Français

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL

- Animation
- Gestion
- Techniques de vente
- Économie -Droit
- Arts appliqués
- Prévention Santé Environnement

DEBOUCHES

Selon le type de commerce ou de point de vente, le titulaire de ce diplôme exerce un emploi dont l'appellation peut varier :

- Employé/e de commerce
- Assistant/e de vente
- Vendeur/euse
- Vendeur/se spécialisée
- Conseiller/ère de vente

POURSUITE D'ETUDES

- BTS Management des Unités Commerciales
- BTS Négociation et Relation Client
- BTS Technico-Commercial